

Responsable Executive Education (H/F) - CDI

Efrei Paris a été fondée en 1936 et regroupe aujourd'hui un Programme Grande Ecole d'Ingénieurs et des Programmes Experts.

L'école est membre de la Conférence des Grandes Ecoles (CGE), habilitée par la Commission des titres d'ingénieurs (CTI) depuis 1957 et labellisée EESPIG.

Efrei Paris accueille plus de 3200 élèves sur son campus aux portes de Paris (à Villejuif, 94).

Pensé autour de six valeurs centrales: Exigence, Audace, Agilité, Créativité, Proximité et Solidarité, l'enseignement dispensé permet de former de futurs ingénieurs en informatique polyvalents : scientifiques d'abord, passionnés de nouvelles technologies ensuite et apportant sans cesse un regard nouveau au sein des entreprises.

Description du poste

Le responsable Executive Education assure le développement et le pilotage de l'offre de formations Executive Education d'Efrei Paris en s'appuyant sur les dispositifs législatifs existants (formation professionnelle continue diplômante, validation des acquis de l'expérience, CPF...) et alignée sur la stratégie et le positionnement de l'école.

Vos missions :

Sous la direction du directeur des relations entreprises, vous travaillez sur le positionnement stratégique de l'activité de formation continue dans un écosystème concurrentiel et législatif existant, en priorité dans une relation B to B.

En véritable chef de projet, vous assurez la co-construction et le développement de l'activité Executive Education en relation avec les départements opérationnels (marketing & communication, direction des études, direction l'innovation & de la recherche...) et vous êtes garant du bon déroulement des actions de formation.

Vous développez et fidélisez le réseau d'intervenants formateurs (internes et externes).

Vous développez et commercialisez une offre de formations tout au long de la vie (diplômantes et certifiantes) en adaptant le dispositif de formation aux évolutions de nos secteurs (e-learning, blended learning...). Dans ce cadre, vous répondez aux appels d'offre formation ou projets d'entreprises en construisant des produits Executive Education.

Vous assurez les activités marketing et commerciales : catalogue de formations, tarification, plan de communication.

Vous garissez le niveau de rentabilité financière des programmes Executive Education en lien avec le service finances et faites progresser le chiffre d'affaires.

Votre profil :

De formation supérieure Bac +3 / +5, vous bénéficiez d'une expérience significative dans le domaine de la formation professionnelle en entreprise et dans la vente de services complexes en B2B.

Une expérience du monde de l'enseignement supérieur et la connaissance du secteur informatique et numérique seraient un plus.

Vous avez d'excellentes qualités relationnelles qui vous permettent de travailler en équipe et en mode projet. L'atteinte des résultats et l'expérience client sont vos priorités.

Un bon niveau d'anglais est requis.

Pour postuler, envoyer votre candidature (CV et lettre de motivation) à recrutement@efrei.fr